UPbrax

CONSEIL GLOBAL SALESFORCE

Propulsez Votre Entreprise

salesforce



Livraison Internationale Haute Performance

- Siège en Floride (USA) : Gouvernance américaine et structure multinationale prête à servir les entreprises partout dans le monde.
- Plus de 15 ans sur le Marché Mondial : Experts chevronnés de l'écosystème Salesforce, maîtrisant parfaitement l'architecture, le déploiement et la maintenance.
- 6 Prix d'Innovation Technologique : Reconnaissance internationale pour des projets développés ayant généré une grande valeur pour nos clients.
- Performance Maximale et Coût Réduit : Que ce soit pour les ventes, la gestion ou le service client, nous implémentons et supportons votre cloud Salesforce avec efficacité.

Trajectoire de Succès



Validés Par Le Marché

- Expérience Transformative : Nous ne faisons pas seulement des implémentations, nous créons de véritables success stories. Le parcours d'UPBrax prouve notre maîtrise des projets Salesforce de altíssima complexité.
- Explosion de la Valeur de Marché : Votre CRM est-il un coût ou un moteur de profit ? Nos clients ont vu la valeur de leur entreprise s'envoler grâce à des solutions conçues pour faire évoluer leurs activités.
- Impact Sans Frontières : Des startups aux multinationales ! De grandes marques de divers secteurs et dans plusieurs pays ont déjà validé notre méthode.
- La Prochaine Success Story est la Votre : Développez vos opérations avec le partenaire idéal pour les défis complexes. Vous souhaitez faire passer votre entreprise au niveau supérieur ?

SALES CLOUD

Écran Smart de Ventes

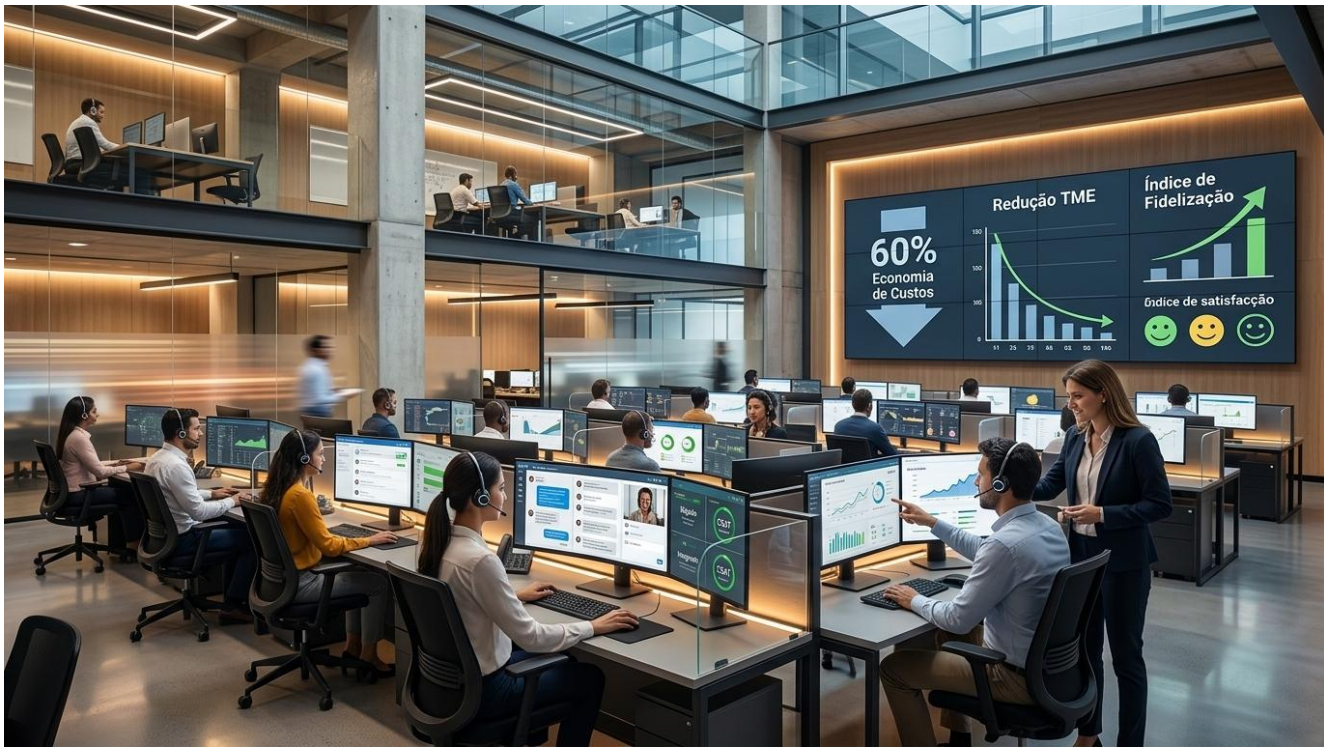


Commencez à Vendre dès le 1er Jour

- Opération Immédiate : Commencez à vendre dès le premier jour grâce à notre Écran Smart de Ventes exclusif, sans des mois de développements fastidieux.
- Économisez jusqu'à 60% : Éliminez les investissements coûteux en heures excessives de développements et de personnalisations sans fin.
- Expérience Utilisateur : Interface épurée, moderne et intuitive conçue pour le vendeur afin de conclure des affaires, en surmontant la résistance à l'utilisation.
- Pipeline en Temps Réel : Visibilité complète des étapes de négociation, prévisibilité des revenus et automatisation des routines commerciales.

SERVICE CLOUD

Écran Smart de Service



Rapide, Intégré et Intelligent

- Service Client dès le 1er Jour : Commencez à servir vos clients par voix et digital dès le premier jour grâce à notre Écran Smart de Service.
- Économisez jusqu'à 60% : Fini les coûts élevés d'implantation de centres d'appels : technologie préconfigurée et prête à fonctionner.
- Vue Unique du Client : E-mail, téléphone et chat unifiés dans une vue à 360°, réduisant considérablement le temps moyen d'attente.
- Satisfaction et Fidélisation : Résolution rapide dès le premier contact, augmentant les indicateurs de satisfaction de votre entreprise.



La Bonne Communication, au Bon Canal

- Flux d'Envoi Stratégiques : Nos experts prendront en charge les flux d'envois avec la bonne communication au bon moment.
- Augmentation des Ventes et Conversion : Engagement prédictif et parcours automatisés qui accélèrent la décision d'achat du client.
- Engagement et Satisfaction : Service rapide et parcours personnalisés qui renforcent la relation et augmentent la rétention.
- Segmentation Personnalisée : Organisation dynamique des bases de données pour atteindre le bon public avec un taux d'ouverture et de clic maximal.

SALESFORCE EST NOTRE MÉTIER

Spécialistes Salesforce



Prêts à Prendre en Charge vos Projets

- Équipe Hautement Qualifiée : Nous disposons d'une excellente équipe composée de professionnels hautement qualifiés pour prendre en charge vos projets Salesforce.
- Experience Cloud : Création de portails numériques pour clients, partenaires et collaborateurs avec une expérience de navigation impeccable.
- Data Cloud & IA : Unification des données en temps réel pour activer l'intelligence prédictive et la personnalisation opérationnelle.
- Revenue Cloud (CPQ) & Field Service : Automatisation de propositions commerciales complexes et gestion logistique intelligente des équipes sur le terrain.
- Intégrations Robustes d'APIs : Connexion stable avec les ERPs leaders du marché (AWS, SAP, TOTVS, Oracle) et bases de données héritées.



Demandez un Professionnel pour Votre Équipe

- Allocation Agile et Sur Demande : Si nécessaire, nous pouvons affecter des professionnels préparés à intégrer ou à prendre en charge vos projets et le support des clouds Salesforce dans votre entreprise.
- Spécialistes Certifiés : Architectes de Solutions, Développeurs Apex/LWC, Consultants Fonctionnels et Administrateurs expérimentés.
- Squads Dédiées Gérées : Équipes pluridisciplinaires complètes avec un leadership technique expérimenté et une livraison de bout en bout orientée vers les objectifs.
- Soutien Continu : Support proactif et gouvernance des instances Salesforce, garantissant stabilité, sécurité et évolution continue.



Prochaines Étapes pour Accélérer

- Planifiez une réunion : Visitez le site **upbrax.com/salesforce** et formulez une demande de devis.
- Envoi de la proposition : Notre équipe d'experts réalisera une évaluation personnalisée et vous enverra le devis par e-mail, accompagné d'un lien pour planifier une réunion si vous le souhaitez.
- Confirmation : Dans la proposition envoyée par e-mail, un lien vous permettra de créer votre compte UPBrax et de confirmer l'acceptation de la proposition.
- Planification du Welcome : Après l'officialisation du partenariat, une réunion sera planifiée pour organiser la stratégie de travail et la relation avec notre équipe de support.



upbrax.com

E-mail: salesforce@upbrax.com