UPbrax

CONSULTORÍA GLOBAL SALESFORCE

Impulsando Su Negocio

salesforce



Entrega Internacional de Alto Rendimiento

- Sede en Florida (EE. UU.): Gobernanza norteamericana y estructura multinacional preparada para atender empresas en cualquier lugar del mundo.
- 15+ Años en el Mercado Global: Especialistas maduros en el ecosistema Salesforce, con dominio completo de arquitectura, implantación y soporte.
- 6 Premios por Innovación Tecnológica: Reconocimiento internacional por proyectos desarrollados, que generaron gran valor a nuestros clientes.
- Máximo Rendimiento y Bajo Costo: Ya sea para ventas, gestión o atención al cliente, implementamos y ofrecemos soporte a su nube Salesforce con eficiencia.

NUESTROS CLIENTES

Trayectoria de Éxito



Somos Validados por el Mercado

- Experiencia que Transforma: No solo realizamos implementaciones, creamos verdaderos casos de éxito. La trayectoria de UPBrax demuestra que dominamos proyectos Salesforce de altísima complejidad.
- Explosión de Valor de Mercado: ¿Su CRM es un costo o un motor de ganancias? Nuestros clientes vieron dispararse el valor de sus empresas con soluciones diseñadas para escalar negocios.
- Impacto Sin Fronteras: ¡De startups a multinacionales! Grandes marcas de diversos sectores y en varios países ya han validado nuestro método.
- El Próximo Caso es el Suyo: Escale su operación con el socio definitivo para desafíos complejos. ¿Quiere llevar su empresa al siguiente nivel?

SALES CLOUD

Pantalla Smart de Ventas

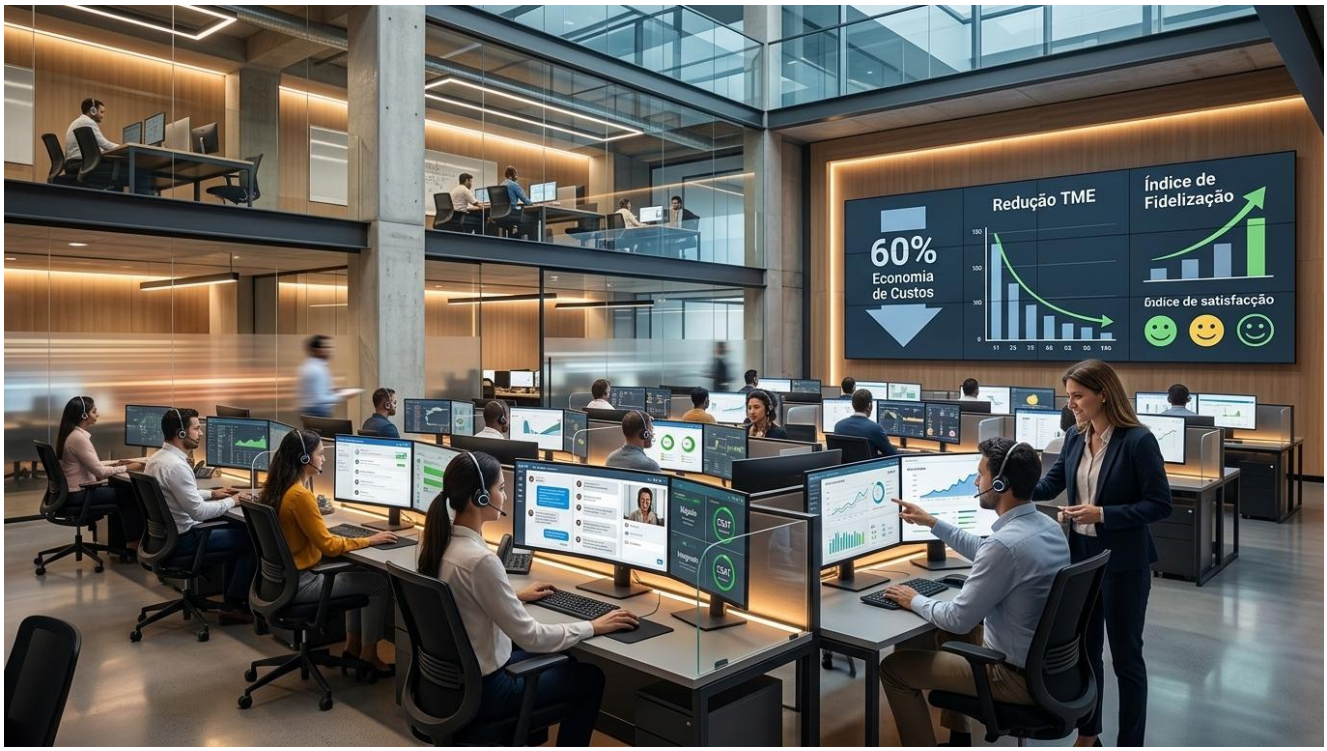


Comience a Vender desde el 1° Día

- Operación Inmediata: Comience a vender desde el primer día con nuestra exclusiva Pantalla Smart de Ventas, sin meses de desarrollos morosos.
- Ahorre hasta un 60%: Elimine inversiones costosas en horas excesivas de desarrollos y personalizaciones sin fin.
- Experiencia del Usuario: Interfaz limpia, moderna e intuitiva diseñada para que el vendedor cierre negocios, superando la resistencia de uso.
- Pipeline en Tiempo Real: Visibilidad completa de las etapas de negociación, previsibilidad de ingresos y automatización de rutinas comerciales.

SERVICE CLOUD

Pantalla Smart de Atención



Rápido, Integrado e Inteligente

- Atienda a Clientes desde el 1° Día: Comience a atender a sus clientes usando voz y digital desde el primer día a través de nuestra Pantalla Smart de Atención.
- Ahorre hasta un 60%: Se acabaron los altos costos de implantación de centros de atención: tecnología preconfigurada y lista para operar.
- Visión Única del Cliente: Correo electrónico, teléfono y chat unificados en una visión 360°, reduciendo drásticamente el tiempo medio de espera.
- Satisfacción y Fidelización: Resolución ágil en el primer contacto, aumentando los indicadores de satisfacción de su empresa.



Comunicación Correcta, en el Canal Adecuado

- Flujos de Disparo Estratégicos: Nuestros especialistas se encargarán de los flujos de disparo con la comunicación correcta y en el momento adecuado.
- Aumento de Ventas y Conversión: Engagement predictivo y reglas automatizadas que aceleran la decisión de compra del cliente.
- Engagement y Satisfacción: Atención rápida y reglas personalizadas que estrechan la relación y elevan la retención.
- Segmentación Personalizada: Organización dinámica de bases de datos para llegar al público adecuado con la máxima tasa de apertura y clic.

SALESFORCE ES NUESTRO NEGOCIO

Especialistas en Salesforce



Listos para Asumir sus Proyectos

- Equipo Altamente Cualificado: Contamos con un excelente equipo compuesto por profesionales altamente cualificados para asumir sus proyectos Salesforce.
- Experience Cloud: Creación de portales digitales para clientes, socios y colaboradores con una experiencia de navegación impecable.
- Data Cloud & IA: Unificación de datos en tiempo real para activar inteligencia predictiva y personalización operacional.
- Revenue Cloud (CPQ) & Field Service: Automatización de propuestas comerciales complejas y gestión logística inteligente de equipos de campo.
- Integraciones Robustas de APIs: Conexión estable con ERPs líderes del mercado (AWS, SAP, TOTVS, Oracle) y bancos legados.



Solicite un Profesional para su Equipo

- Asignación Ágil y Bajo Demanda: Si lo necesita, podemos asignar profesionales preparados para integrar o asumir sus proyectos y soporte para nubes Salesforce en su empresa.
- Especialistas Certificados: Arquitectos de Solución, Desarrolladores Apex/LWC, Consultores Funcionales y Administradores experimentados.
- Squads Dedicados Gestionados: Equipos multidisciplinarios completos con liderazgo técnico experimentado y entrega de extremo a extremo orientada a metas.
- Soporte Continuo: Soporte proactivo y gobernanza de instancias Salesforce, garantizando estabilidad, seguridad y evolución continua.



Próximos Pasos para Acelerar

- Agende una reunión: Acceda al sitio web **[link removed]** y solicite un presupuesto.
- Envío de la propuesta: Nuestro equipo de especialistas realizará una evaluación personalizada y enviará el presupuesto a su correo electrónico, junto con un enlace para agendar una reunión si lo desea.
- Confirmación: En la propuesta enviada por correo electrónico, habrá un enlace donde será posible crear la cuenta en UPBrax y realizar la confirmación de la aceptación de la propuesta.
- Agenda de Bienvenida: Tras la formalización de la alianza, se programará una reunión para organizar la estrategia de trabajo y relación con nuestro equipo de soporte.



upbrax.com

E-mail: salesforce@upbrax.com