UPbrax

GLOBALE SALESFORCE-BERATUNG

Wir treiben Ihr Business voran

salesforce



Internationale High-Performance-Bereitstellung

- Hauptsitz in Florida (USA): US-Governance und multinationale Struktur, bereit Unternehmen überall auf der Welt zu betreuen.
- 15+ Jahre auf dem globalen Markt: Erfahrene Experten im Salesforce-Ökosystem mit umfassendem Wissen in Architektur, Implementierung und Support.
- 6 Auszeichnungen für technologische Innovation: Internationale Anerkennung für entwickelte Projekte, die unseren Kunden einen hohen Mehrwert gebracht haben.
- Maximale Performance und geringe Kosten: Ob Vertrieb, Management oder Service – wir implementieren und unterstützen Ihre Salesforce Cloud mit Effizienz.

Erfolgsbilanz



Vom Markt bestätigt

- Transformierende Erfahrung: Wir führen nicht nur Implementierungen durch, sondern schaffen echte Erfolgsgeschichten. Die Erfolgsbilanz von UPBrax beweist, dass wir Salesforce-Projekte höchster Komplexität beherrschen.
- Explosiver Marktwert: Ist Ihr CRM ein Kostenfaktor oder ein Gewinnmotor? Unsere Kunden erlebten einen Steilflug ihres Unternehmenswerts mit Lösungen, die auf Skalierung ausgelegt sind.
- Grenzenlose Wirkung: Von Start-ups bis hin zu multinationalen Konzernen! Große Marken aus verschiedenen Branchen und Ländern haben unsere Methode bereits validiert.
- Der nächste Erfolgsfall gehört Ihnen: Skalieren Sie Ihren Betrieb mit dem ultimativen Partner für komplexe Herausforderungen. Möchten Sie Ihr Unternehmen auf die nächste Stufe heben?

SALES CLOUD

Smartes Sales-Dashboard

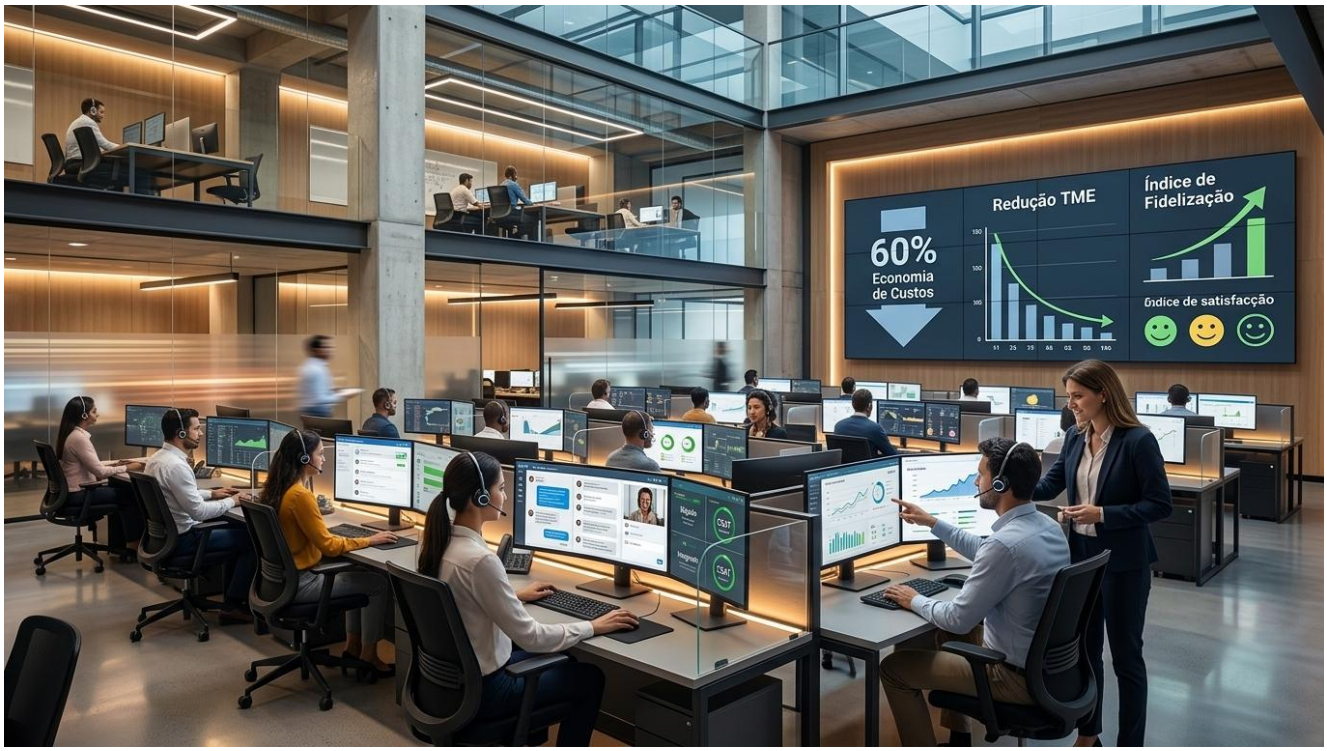


Starten Sie am 1. Tag mit dem Verkauf

- Sofortiger Betrieb: Starten Sie am ersten Tag mit dem Verkauf über unser exklusives smartes Sales-Dashboard, ohne monatelange, schleppende Entwicklungen.
- Sparen Sie bis zu 60%: Eliminieren Sie teure Investitionen in übermäßige Entwicklungsstunden und endlose Anpassungen.
- Benutzererfahrung: Saubere, moderne und intuitive Benutzeroberfläche, entwickelt damit Vertriebsmitarbeiter Abschlüsse erzielen und Nutzungsbarrieren abbauen.
- Echtzeit-Pipeline: Vollständige Transparenz über Verhandlungsphasen, Umsatzprognostizierbarkeit und Automatisierung von Vertriebsroutinen.

SERVICE CLOUD

Smartes Service-Dashboard



Schnell, Integriert und Intelligent

- Kundenservice ab dem 1. Tag: Bedienen Sie Ihre Kunden über Sprach- und Digitalkanäle bereits am ersten Tag mit unserem smarten Service-Dashboard.
- Sparen Sie bis zu 60%: Keine hohen Implementierungskosten für Service-Center mehr: vorkonfigurierte und einsatzbereite Technologie.
- Einheitliche Kundenansicht: E-Mail, Telefon und Chat in einer 360° -Ansicht vereint, was die durchschnittliche Wartezeit drastisch reduziert.
- Zufriedenheit und Kundenbindung: Schnelle Erstkontaktlösung zur Steigerung der Zufriedenheitsindikatoren Ihres Unternehmens.



Richtige Kommunikation auf dem richtigen Kanal

- Strategische Versand-Workflows: Unsere Experten kümmern sich um die Versand-Workflows mit der richtigen Kommunikation zur richtigen Zeit.
- Umsatz- und Konversionssteigerung: Prädiktives Engagement und automatisierte Strecken, die die Kaufentscheidung des Kunden beschleunigen.
- Engagement und Zufriedenheit: Schneller Service und personalisierte Strecken, die Beziehungen stärken und die Kundenbindung erhöhen.
- Personalisierte Segmentierung: Dynamische Organisation von Datenbanken, um die richtige Zielgruppe mit maximaler Öffnungs- und Klickrate zu erreichen.

SALESFORCE IST UNSER GESCHÄFT

Salesforce-Spezialisten



Bereit für Ihre Projekte

- Hochqualifiziertes Team: Wir verfügen über ein exzellentes Team aus hochqualifizierten Fachkräften, um Ihre Salesforce-Projekte zu übernehmen.
- Experience Cloud: Erstellung digitaler Portale für Kunden, Partner und Mitarbeiter mit einwandfreier Nutzungserfahrung.
- Data Cloud & KI: Echtzeit-Datenzusammenführung zur Aktivierung prädiktiver Intelligenz und operationaler Personalisierung.
- Revenue Cloud (CPQ) & Field Service: Automatisierung komplexer Angebote und intelligente Logistiksteuerung von Außendienstteams.
- Robuste API-Integrationen: Stabile Anbindung an marktführende ERPs (AWS, SAP, TOTVS, Oracle) und Altsysteme.

BEREITSTELLUNG VON FACHKRÄFTEN

Spezialisierte Talente



Fordern Sie Fachkräfte für Ihr Team an

- Agile und bedarfsgerechte Allokation: Bei Bedarf stellen wir qualifizierte Fachkräfte bereit, die Ihre Projekte und den Support für Salesforce-Clouds in Ihrem Unternehmen unterstützen oder übernehmen.
- Zertifizierte Experten: Lösungsarchitekten, Apex/LWC-Entwickler, funktionale Berater und erfahrene Administratoren.
- Gemanagte dedizierte Teams: Vollständige multidisziplinäre Teams mit erfahrener technischer Leitung und zielgerichteter End-to-End-Lieferung.
- Kontinuierliche Betreuung: Proaktiver Support und Governance von Salesforce-Instanzen zur Gewährleistung von Stabilität, Sicherheit und kontinuierlicher Weiterentwicklung.



Nächste Schritte zur Beschleunigung

- Termin vereinbaren: Besuchen Sie die Website **upbrax.com/salesforce** und fordern Sie ein Angebot an.
- Angebotsübermittlung: Unser Expertenteam erstellt eine individuelle Bewertung und sendet Ihnen das Angebot per E-Mail, zusammen mit einem Link zur Terminvereinbarung, falls gewünscht.
- Bestätigung: In dem per E-Mail gesendeten Angebot finden Sie einen Link, über den Sie Ihr Konto bei UPBrax erstellen und die Annahme des Angebots bestätigen können.
- Welcome-Termin: Nach der offiziellen Bestätigung der Partnerschaft wird ein Termin vereinbart, um die Arbeitsstrategie und die Zusammenarbeit mit unserem Support-Team zu organisieren.



upbrax.com

E-mail: salesforce@upbrax.com